

FALNAN SILUE

LEADERSHIP TECHNOLOGIQUE
TRANSFORMATION CLOUD, DATA &
SECTEUR PUBLIC & COMPTES
STRATÉGIQUES

Transformer la complexité
technologique en progrès durable par
la stratégie, l'alignement et
l'exécution.

Ottawa, Canada | Français + Anglais

falnansilue.com | linkedin.com/in/falnan-silue



LEADERSHIP À L'ÉCHELLE

Près de 20 ans. Des résultats durables.

\$50M+

PORTEFEUILLE ARR SAAS STRATÉGIQUE

\$48M+

REVENUS ORACLE CUMULÉS

\$100M+

PROPOSITIONS DE TRANSFORMATION

300M+

ABONNÉS TOUCHÉS

60+

PROGRAMMES CRITIQUES

24+

PAYS EN EMEA ET AMÉRIQUE DU NORD

PROFIL EXÉCUTIF

Leader bilingue de la technologie et de la transformation, issu de l'ingénierie électronique et expérimenté sur toute la chaîne de valeur : distribution et avant-vente, services multinationaux, direction de territoire avec quota, comptes stratégiques et réussite client. Partenaire de confiance des dirigeants publics, télécoms, santé et secteurs réglementés, je relie les priorités de mission aux stratégies cloud, data, IA et plateformes d'entreprise, puis mobilise les équipes pour produire une valeur mesurable.

CAPACITÉS DE LEADERSHIP

- Relations exécutives & croissance des comptes stratégiques
- Transformation cloud, data, IA & applications d'entreprise
- Customer success, adoption, renouvellement & expansion
- Secteur public, procurement & finance du développement
- Vente par la valeur, TCO/ROI & négociation commerciale
- Orchestration transverse & gouvernance exécutive

DE L'ARCHITECTURE À LA VALEUR

Une carrière construite dans la complexité.

2025 - AUJOURD'HUI

ORACLE

Responsable principal senior de la réussite client

Développement d'un portefeuille stratégique Fusion SaaS d'environ 20 M\$ CA à plus de 50 M\$ ARR; accélération du delivery jusqu'à 10 mois et contribution à une expansion de renouvellement atteignant 30 %.

2017 - 2025

ORACLE

Responsable senior des ventes et du territoire

Génération de plus de 48 M\$ de revenus cumulés, dépassement des objectifs pendant quatre années consécutives et défense de propositions de modernisation de plus de 100 M\$ dans les secteurs public et réglementés.

2014 - 2017

GEMALTO / THALES

Responsable marketing et services-conseils

Augmentation des revenus récurrents de 300 % en un an et conseil auprès de plus de 20 opérateurs mobiles dans des écosystèmes représentant plus de 300 M d'abonnés.

2010 - 2014

ALCATEL-LUCENT / NOKIA

Responsable avant-vente, ressources et prestation de services

Direction de plus de 33 ingénieurs dans plus de 10 pays, livraison de plus de 60 programmes, amélioration de l'efficacité du delivery de 40 % et des marges d'offres de 15 %.

2007 - 2010

POLARIS DISTRIBUTION / MIDIS GROUP

Responsable des ventes techniques et du réseau de partenaires

Développement de mes fondations en distribution de technologies d'entreprise, accompagnement des partenaires, ateliers de solutions, tarification, analyse des marges et défense de propositions.

LÀ OÙ LA TECHNOLOGIE COMPTE

Transformer les institutions et les services essentiels.

01 FINANCES PUBLIQUES & BANQUE

Fiscalité, douanes, budget, administration publique, core banking et systèmes de paiement modernisés avec l'appui de programmes multilatéraux.

02 SANTÉ & PROTECTION SOCIALE

Santé numérique, information patient et modernisation de la protection sociale.

03 TRANSPORT & LOGISTIQUE

Mobilité intelligente, digitalisation du transport et échange transfrontalier d'informations.

04 TÉLÉCOMMUNICATIONS

Core networks, plateformes numériques, monétisation et services à l'échelle multinationale.

05 ENTREPRISES RÉGLEMENTÉES

Modernisation ERP, EPM, SCM et HCM avec adoption du cloud, de la donnée et de l'IA.

06 DÉFENSE & SÉCURITÉ

Plateformes sécurisées, souveraineté, résilience et modernisation orientée mission.

FORMATION & DÉVELOPPEMENT CONTINU

Ingénierie électronique - INP-HB

Plus de 200 formations Oracle University couvrant OCI, l'IA générative et agentique, les bases de données, les applications d'entreprise et la transformation numérique, complétées par des formations CISM, en négociation, en gestion de projet et en vente de solutions.

ÉCHANGEONS

La technologie crée de la valeur lorsqu'elle devient un progrès durable.

sfalnan@gmail.com | +1 506 292 3075 | falnansilue.com | linkedin.com/in/falnan-silue